

A AMS (American Medical Systems do Brasil Produtos Urológicos e Ginecológicos Ltda) é uma multinacional norte-americana que atua na comercialização de próteses urológicas e ginecológicas.

No Brasil, situa-se em São Paulo/SP atendendo todo o território nacional. Seus principais clientes são hospitais públicos, privados e convênios médicos. Seu principal fornecedor é a matriz, situada nos Estados Unidos.



PROJETO ERP RADAR EMPRESARIAL



AMS

Escritório contábil indica Solução Radar

Ao instalar-se no Brasil, em 2003, a AMS foi assessorada por seu escritório contábil. Como a empresa ainda definia sua estrutura no país e, portanto, não possuía departamentos completamente desenvolvidos, percebeu que os pontos mais importantes para a gestão do negócio eram os setores de estoque e vendas, tendo em vista os altos valores das próteses e a importância de controles rígidos de número de série, nome do médico e paciente que utilizaria a prótese.

O escritório contábil sugeriu, então, o ERP Radar Empresarial, pela possibilidade de aquisição de módulos compatíveis com as necessidades da empresa e a velocidade de implantação da solução, bem como a possibilidade de aquisição de novos módulos, acompanhando o crescimento da operação no Brasil.



DESAFIO

Versatilidade vence ponto crítico

O maior desafio para a implantação foi ajustar as grades contábeis já utilizadas para a gestão contábil realizada pelo prestador de serviços. Este foi o ponto crítico no início do projeto, sendo que a versatilidade do ERP Radar Empresarial foi de extrema importância para que fosse possível efetuar o ajuste das grades.



ESCOLHA

Pensando na expansão do negócio

A área de vendas foi a principal responsável pela escolha do ERP Radar Empresarial, visto que, inicialmente, a empresa precisava controlar o faturamento e os itens mantidos em estoque e, por sua vez, pensar na expansão do negócio e na aquisição dos módulos complementares.

ERP RADAR EMPRESARIAL no AMS

Diminuição do retrabalho com integração das áreas.



IMPLANTAÇÃO

Rapidez na emissão das primeiras NFs

Como a empresa não poderia instalar-se no Brasil e, ainda, permanecer sem faturar, todo o processo de seleção e aquisição da ferramenta durou pouco mais de um mês.

O canal Visimax ajudou a realizar a implantação e, em pouco tempo, a AMS já podia emitir notas fiscais com o ERP Radar Empresarial.



BENEFÍCIOS

Utilização do ERP Radar Empresarial

Os benefícios mais facilmente evidenciados com o ERP Radar Empresarial foram:

- baixo investimento para a aquisição;
- rapidez na implantação do sistema e;
- possibilidade de integração entre áreas.

A empresa conta atualmente com 10 usuários simultâneos nas áreas Financeira, Comercial, Estoques, Compras, Contábil e Fiscal.

Imediatamente após a implantação do ERP Radar Empresarial, a empresa começou a perceber a facilidade na obtenção das informações e a velocidade de elaboração e geração dos relatórios.

A diminuição do retrabalho foi o maior ganho com a integração das áreas. Além disso, a possibilidade de gerar relatórios para a matriz, dentro dos prazos estipulados e a extração e vinculação de informações para integração com planilhas eletrônicas foram dois pontos fundamentais ao dia-a-dia de trabalho da AMS.

radar
empresarial

