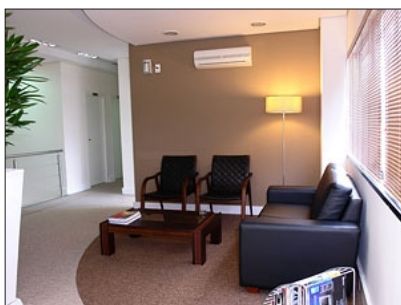




ATUAÇÃO

Atende o mercado nacional e internacional fornecendo frascos para linha cosmética, linha técnica, decoração em silk-screen, tampografia e hot-stamping para peças técnicas, frascaria para cosméticos e farmacêuticos, entre outros.



CLIENTES

Dentre seus clientes estão empresas de cosméticos, do ramo automobilístico, de máquinas e equipamentos, alimentos, brinquedos e eletro-eletrônicos, tais como: O Boticário, Racco, Natura, Bematech, Bela e Chique, Vult Cosméticos, Anauê, Emoya, San Farma e Viena Hair.

PROJETO ERP RADAR EMPRESARIAL

PROBLEMA

A Polosulplast sentia-se insegura quanto aos valores passados pela empresa responsável por gerar a folha de pagamento da empresa. Além disso, o atendimento deixava a desejar e as alterações solicitadas demoravam a ser feitas.

SOLUÇÃO

A Polosulplast percebeu a necessidade de fazer sua folha de pagamento internamente quando as informações repassadas pela contabilidade começaram a gerar dúvidas e as intermediações entre Polosulplast e contabilidade tornaram-se mais demoradas. Assim, a aquisição do Radar Folha veio, principalmente, agilizar a obtenção das informações. A implantação foi rápida e dentro do prazo esperado, e a Polosulplast não teve maiores dificuldades durante todo o processo.

Antes da solução Radar Folha, a Polosulplast trabalhava com outro sistema ERP que, apesar de completo, era muito complexo e com custo de customização muito elevado. Estes dois fatores acabaram influenciando diretamente na escolha das soluções da WK Sistemas, uma vez que o ERP Radar Empresarial apresentava uma ótima relação custo x benefício, além de telas intuitivas e fáceis de utilizar.

RESULTADOS

Atualmente, o Radar Folha propicia uma maior rapidez na obtenção das informações, bem como uma diminuição considerável dos erros. A solução de problemas na própria empresa e a facilidade de acesso às informações são, também, outros dois aspectos importantes a serem considerados.

Após as atividades de implantação e treinamento, a Polosulplast começou de imediato a utilizar efetivamente o Radar Folha, gerando a folha de pagamento internamente. Já nesta primeira experiência, a empresa pôde perceber uma maior agilidade nos processos e também um ganho considerável quanto a confiabilidade das informações. Os resultados superaram as expectativas, uma vez que o ERP Radar Empresarial mostrou-se estável e de fácil manuseio.

Antes de adquirir o Radar Folha, a Polosulplast tinha custos altos com os cálculos da folha de pagamento feitos pela contabilidade. Além disso, a empresa alocava uma pessoa - assistente de RH - para repassar as informações à contabilidade. Após a implantação do sistema, os custos com os cálculos da folha de pagamento diminuíram. Além disso, a empresa conseguiu utilizar melhor as habilidades da assistente de RH que, atualmente, é a responsável por gerar a folha internamente na Polosulplast.

RADAR FOLHA na POLOSULPLAST

Agilidade nas informações e redução de custos.

